

# TALLINNA KLASTRIKLUBI

12. detsembril algusega kella 16-20  
restoranis R14 (Rotermanni 14, II korrus)

## FOOKUSES: MÜÜK - KAS KUNST VÕI TEADUS?

- ❖ Kuidas oskuslikult oma toote/teenusega kliente nakatada?
- ❖ Kuidas saada jalg ukse vahele suurtele rahvusvahelistele tellijatele?
- ❖ Millised müügitehnikad toovad edu ja millal?
- ❖ *Tips and Tricks, Do`s and Don`ts* müügi protsessis

Kogemust ja näpunäiteid jagab rahvusvahelise müügi treener:

ANDRUS ALBI  
(Southwestern Consulting)

